

## Dr. Schutz - We care about floors.

Die Dr. Schutz Group ist der weltweit führende Anbieter von Werterhaltungssystemen für Bodenbeläge mit eigenen Tochterunternehmen und exklusiven Distributionspartnern in mehr als 70 Ländern.

Zu unseren Kunden zählen der Großhandel, Fachhandelsgeschäfte und Filialisten für Farben, Tapeten und Bodenbeläge sowie der Holz- und Baustoffhandel. Darüber hinaus bieten wir mit unserem Produktsystem „floor remake“ Handwerks- und Gebäudedienstleistungsbetrieben die perfekte Lösung, um Bestandsböden zu sanieren, statt zu erneuern.

**Für das Gebiet Nordhessen-Westfalen und südliches Niedersachsen suchen wir einen Fachberater (m/w/d) im Außendienst.**

### → IHRE AUFGABEN

- Betreuung von Bestands- und Gewinnung von Neukunden
- Produkt- und Verkaufsschulungen bei Fachhändlern
- Vorstellung von Produkten sowie Planung und Durchführung von Schulungen, Verkaufsfaktionen und Hausmessen bei Großhändlern
- Anwendungstechnische Kundenberatung
- Baustellenbetreuung für unsere Handwerkskunden
- Unterstützung von Gebäudedienstleistern bei der Gewinnung von gewerblichen Endkunden
- Recherche und Akquirierung von gewerblichen Endkunden
- Lösungs- und umsatzorientiertes Reklamationsmanagement
- Aktivitäten-Protokollierung und Tourenplanung im CRM-System
- Allgemeiner Schriftwechsel und Erstellung von Angeboten

### → IHR PROFIL

- Mehrjährige Erfahrung im Vertriebsaußen- oder -innendienst
- Abgeschlossene Berufsausbildung als Bodenleger, Maler & Lackierer, Raumausstatter, Gebäudereiniger oder vergleichbar von Vorteil
- Abschlussorientierte Verkäuferpersönlichkeit
- Engagiert, rhetorisch stark, schlagfertig und hartnäckig
- Technisches Verständnis und Freude am Handwerk
- Bereitschaft zu Dienstreisen
- Sicherer Umgang mit IT-Standardanwendungen (z. B. MS Office)
- Kenntnisse in der Anwendung von CRM-Programmen von Vorteil

## Dr. Schutz - We care about YOU!

Wir bieten eine unbefristete Tätigkeit in einem Familienunternehmen mit einer wertschätzenden Unternehmenskultur. Jeder Mitarbeiter erhält eine individuell abgestimmte Einarbeitung. Bei uns gibt es 30 Tage Urlaub und einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung. Wir bieten ein attraktives Gehaltsmodell und Raum für persönliche und berufliche Weiterentwicklung. Für uns stehen Loyalität und soziale Verantwortung an oberster Stelle.

Das klingt nach einer spannenden Herausforderung? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) unter Angabe einer Gehaltsvorstellung sowie des frühestmöglichen Eintrittstermins an:

**Dr. Schutz GmbH**

**Stefanie Friesenhahn**

**Holbeinstr. 17 | 53175 Bonn**

**E-Mail: [karriere-office-manager-gl@dr-schutz.com](mailto:karriere-office-manager-gl@dr-schutz.com)**