

Unser Kunde ist ein international tätiges Unternehmen und Branchenführer in seinem Geschäftsbereich.

Gesucht wird ein

Key Account Manager (m/w/d) **für Holzfachhandel und Bodenbelagsgroßhandel**

In Ihrer Verantwortung liegen:

- Nachhaltige Betreuung der Verbandszentralen im Bereich Holzfachhandel und Bodenbelagsgroßhandel
- Gewinnung von Neukunden in diesem Segment
- Laufende Budgetkontrolle und Reporting

Ihr Profil:

- Fundierte Erfahrung im Vertrieb
- Gute Vernetzung im Bereich Holzfachhandel und Bodenbelagsgroßhandel
- Konsequente Zielverfolgung, Umsetzungs- und Ergebnisorientierung
- Eigeninitiative, Umsetzungsstärke und hohe Einsatzbereitschaft

Es erwartet Sie eine vielseitige Herausforderung in einem international wachsenden Unternehmen, ein leistungsgerechtes Gehalt und ein Dienstwagen.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Foto unter Nr. 2009038 an Objekt Verlag GmbH, Postfach 111010, D-40510 Düsseldorf.