



Sind Sie ein begeisterter Vertriebler mit Erfahrung im Bereich der Inneneinrichtung?

Sie arbeiten selbstständig und eigenverantwortlich? Haben Sie ein Faible für die Gestaltung von Innenräumen? Dann sollten Sie unbedingt weiterlesen, denn Sie könnten der Objektberater sein, den wir suchen.

Wer sind wir?

Modulyss entwickelt, fertigt und liefert als einer der marktführenden Hersteller hochwertige Teppichfliesen für den internationalen Objektmarkt. Wir exportieren unsere Produkte in mehr als 100 Länder. Wir legen großen Wert auf Nachhaltigkeit und soziale Verantwortung.

Ihre Schwerpunkt-Aufgaben:

Sie sind das Gesicht von Modulyss in Ihrem Gebiet! Dank Ihres Engagements werden Bauherren, Architekten und Projektentwickler inspiriert, unsere hochwertigen Teppichfliesen für die Gestaltung ihrer Projekte einzusetzen. Sie stehen in täglichem Kontakt mit ihnen und sind als zuverlässiger Geschäftspartner und Berater mit hoher Fachkompetenz bekannt. Sie managen Ihr Netzwerk auf konstruktive Weise. Sie sind immer auf der Suche nach neuen Projekten und knüpfen dafür auf allen Ebenen die notwendigen Kontakte.

Objektberater (m/w/d)

in Baden-Württemberg

Möchten Sie helfen, die Marke Modulyss® in Deutschland weiter zu etablieren?

Haben Sie Erfahrung im Vertrieb von Bodenbelägen im deutschen Objektmarkt?

Verfügen Sie über ein umfangreiches Netzwerk von Architekten, Innenarchitekten, Objektgebern, Bodenlegern und Endkunden?

Haben Sie Interesse, für ein innovatives und stark wachsendes Unternehmen zu arbeiten, das international breit aufgestellt ist?

Senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an human.resources@baltagroup.com

Für Fragen steht Ihnen unser Vertriebsleiter Deutschland gerne zur Verfügung:
Jochen Bömeke unter 0151 11329281 oder jochen.boemeke@modulyss.com