



Die W. Spörr + Partner GmbH ist ein regionales und dynamisches Großhandelsunternehmen. Wir vertreiben im Schwerpunkt Bodenbeläge, Farben und Zubehör.

Unsere Ziele sind ambitioniert, jedoch realistisch. Wir möchten die nächsten Schritte in Richtung Wachstum gehen. Dafür brauchen wir kompetente Team-Player mit Hands-on-Mentalität.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir ab sofort einen

Kundenberater:in im Außendienst (m/w/d)

Großraum Karlsruhe, Mannheim, Vorderpfalz

Was wir von Ihnen erwarten

- ✓ Eine abgeschlossene kaufmännische oder handwerkliche Berufsausbildung und mind. drei Jahre Berufserfahrung. Idealerweise in der Bodenbelags-, Farben- oder Baubranche
- ✓ Erste nachweisliche Erfahrungen und Erfolge im Außendienst von Vorteil
- ✓ Selbstständige, engagierte und kundenorientierte Arbeitsweise und selbstsicheres Auftreten
- ✓ Gute MS-Office-Kenntnisse
- ✓ Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Ihre Aufgaben

- ✓ Umsatz- und Ertragsverantwortung sowie Ausbau in der Vertriebsregion
- ✓ Bestandskunden-Betreuung, Neukunden-Akquise, Objektbearbeitung
- ✓ Angebots- und Projektmanagement
- ✓ Dokumentation der Vertriebsaktivitäten
- ✓ Teilnahme an Messen, Geschäfts- sowie Kundenveranstaltungen
- ✓ Unterstützung der Geschäftsleitung und des Verkaufsdienstes

Unser Angebot

- ✓ Interessante und abwechslungsreiche Aufgaben in einem familiären Umfeld
- ✓ Eine flexible, vertrauensvolle und kollegiale Zusammenarbeit
- ✓ Flache Unternehmenshierarchie, kurze Entscheidungswege, hohe Entscheidungskompetenz
- ✓ Leistungsgerechte Vergütung mit Fixgehalt und Provision
- ✓ Geschäftswagen auch zur privaten Nutzung

Bei Interesse an dieser vielseitigen und verantwortungsvollen Tätigkeit senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und dem frühestmöglichen Eintrittstermin an: adrian.smaza@decotop.de oder per Post an:

W. Spörr + Partner GmbH Obere Klinge 11
zu Händen: Adrian Smaza 75245 Neulingen

www.spoerr.de